

CONTROL FINANCIERO



Manualmente:

Este es un de los puntos más sensibles de la gestión hecha manualmente. Las planillas pueden ser una excelente herramienta para controlar las finanzas del gimnasio, pero para realizar cálculos correctos, es necesario colocar fórmulas, organizar las hojas y controlar los campos de manera muy precisa. Esto significaría horas y horas de trabajo para llegar a los resultados correctos. Y no olvidemos que el factor humano puede provocar muchas fallas. Tan solo un problema con la PC, o algún error que borre datos importantes, puede provocar grandes pérdidas de información. Demandando muchas hora de trabajo extra.



Sistema:

Un sistema te da la seguridad de tener los datos financieros vitales siempre almacenados y seguros. Con acceso a ellos el 100% del tiempo, y dando indicadores esenciales para el desempeño del negocio. La facilidad de tener siempre los indicadores a mano, economiza mucho tiempo del gestor, quien puede concentrarse en los reportes para poder interpretarlos para tomar las mejores decisiones.

RELACIÓN CON EL CLIENTE



Manualmente:

Controlar las acciones preferencias y comportamientos del cliente manualmente es casi una misión imposible, dependiendo del tamaño del negocio. Establecer un CRM eficiente por ejemplo, demanda mucho tiempo si se realiza manualmente. Son listas, planillas, envíos de mail y controles que pueden, ante el menor descuido, perderse en la rutina. Entonces, la relación con el cliente, se va enfriando cada vez más. Esto va alejando al cliente poco a poco del gimnasio.



Sistema:

*Con un sistema, tenés la posibilidad de automatizar varios procesos, como el CRM, economizando mucho tiempo del equipo y teniendo la seguridad de que todas las etapas serán cumplidas. Tu trabajo tan solo será planificar los mejores puntos de contacto. Tu cliente percibirá el contacto contante del gimnasio con él, sintiéndose tenido en cuenta, y estrechando los lazos con el equipo. Además resulta mucho más simple visibilizar las acciones de relacionamiento. Por ejemplo, podés utilizar un sistema como el **Club de Recompensas de EVO** para fidelizar a tus alumnos día a día.*

GESTIÓN DE CONTRATOS



Manualmente:

Registrar cada contrato es de extrema importancia. Pero hacerlo manualmente puede ser un verdadero dolor de cabeza. Se necesita mucho tiempo y atención para controlar los vencimientos, actividades y otros datos importantes del contrato. Si necesitáramos buscar un contrato con urgencia, serían necesario disponer de un tiempo significativo para poder buscar entre las hojas de cálculo y los papeles. Sin contra el riesgo que representa algún posible accidente que nos haga perder muchos datos de clientes.



Sistema:

En un sistema online es posible localizar el número de contratos activos e inactivos y verificar el vencimiento y el tipo de plan de cada alumno, buscando directamente en la información accediendo desde cualquier lugar y en cualquier momento. Los datos estarán disponibles de manera actualizada y simplificada para facilitar la lectura e interpretación, siempre con plena garantía de seguridad de almacenamiento.

CONTROL DE PRESENCIAS



Manualmente:

Es de extrema importancia saber si los alumnos están frecuentando o no tu negocio. Y todas las veces que entran al gimnasio, estudio o box, un responsable por el control de la entrada deberá registrar manualmente en alguna planilla para llevar algún tipo de control. Cuantos más clientes, más tiempo será necesario para recopilar estos datos.



Sistema:

Un sistema integrado al control de accesos genera datos automáticamente de la frecuencia individual de cada cliente. Cada vez que un alumno llega al gimnasio, esa información será registrada y almacenada (incluyendo el detalle del día y el horario). El reporte de presencias puede también ser un indicador importante para estrategias de retención.

PLAN DE ENTRENAMIENTO



Manualmente:

Existen dos opciones: Juntar todas las fichas con las rutinas, o cargar toda la información en planillas. En la primera opción, por ejemplo, los profesores arman todas las rutinas manualmente, y tiene un montón de trabajo para reorganizar las fichas al finalizar cada entrenamiento. Además los papeles se van deteriorando y se corre el riesgo de perder la información. Resultado: profesores realizando varias veces el mismo trabajo!!!



Sistema:

Con un sistema de gestión como EVO, con una simple consulta encontramos el entrenamiento del cliente en unos pocos segundos. El alumno puede hasta consultar la rutina desde su celular. La prescripción también es realizada de forma extremadamente simple, y los datos quedan guardados de manera segura. Esto facilita la vida del alumno, minimiza el uso de papel y permite el acompañamiento de la evolución del entrenamiento de cada uno de los clientes del gimnasio, estudio o box.

VISIÓN SISTÉMICA



Manualmente:

Con controles manuales, cómo es posible saber todo lo que sucede en tu negocio? Se necesita mucho tiempo, energía infinita y presencia constante en el local para poder acompañar todos los puntos. Y aun estando 7 por 24, no sé si sería posible!

Dependiendo del tamaño del negocio, puede ser humanamente imposible llevar un registro de todo.



Sistema:

En EVO, por ejemplo, el gestor puede acompañar en tiempo real el panorama general del negocio, con los indicadores vitales para la toma de decisiones. Entonces, resulta mucho más simple identificar lo que necesita ser ajustado o potenciado en unos pocos clics, pudiendo acceder desde cualquier lugar en el mundo. Significa mucho menos tiempo y más libertad para la vida del gestor del gimnasio.

TOTAL DE TIEMPO GASTADO

Manualmente:

Con Sistema de Gestión:



Querés ganar tiempo?

Competá el formulario, descargá el eBook y vas a ver que las 24 horas pueden rendir mucho más!

eVo